

We Make You Grow!

Nasza wiedza wspiera Twój biznes.



Rejestr Instytucji
Szkoleniowych (RIS)
pod numerem 214/00243/2014



Firma szkoleniowa Human Skills

**Data Storytelling w biznesie.
Od danych do prezentacji,
które przekonują i
zostają w pamięci.**

Grow!



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 1

DLACZEGO HUMAN SKILLS?

Od kilkunastu lat wspieramy w rozwoju Klientów B2B oraz B2C organizując szkolenia, warsztaty, kursy, czy indywidualne konsultacje. To ogromne doświadczenie i ciągła otwartość na zmiany sprawia, że co roku przechodzimy audyt oraz certyfikację **DEKRA Certification, będąc w gronie najlepszych firm szkoleniowych w Polsce.** Należymy do **Polskiej Izby Firm Szkoleniowych** działając zgodnie ze **Standardami Usług Szkoleniowych SUS.** Co roku aktualizujemy nasze usługi w **Rejestrze Instytucji Szkoleniowych RIS.** Współpracujemy z **Krajowym Funduszem Szkoleniowych KFS** oraz **Bazą Usług Szkoleniowych BUR.**

TU ZAPŁACISZ KARTĄ



Nasze logo to **cztery postaci, pomiędzy którymi powstaje kształt puzzla** - kluczowego elementu w budowaniu spójnej całości. Ten symbol ma dla nas ogromne znaczenie, bo prezentuje jednocześnie **siłę indywidualności**, jak i **zespołowy potencjał.** Jako firma szkoleniowo-doradcza dostarczamy sprawdzone i skuteczne usługi rozwojowe, mając zawsze na uwadze najwyższe standardy branży szkoleniowej oraz **indywidualne potrzeby naszych Klientów.** U nas każdy Klient oraz Uczestnik znajdzie przestrzeń, **by wzmocnić swoje kompetencje w zgodzie z własnym stylem działania.** Prowadzimy również projekt [Sukces Kobiety Biznesu.](#)

Motywy przewodnim naszej firmy są **4 energie** znane z wielu narzędzi diagnostycznych, jakimi dysponujemy: **Extended DISC, Insights Discovery, FRIS, Maxi DISC, kolory osobowości czy test kolorów Hartmana.** To za pomocą tych narzędzi nasi Klienci **odkrywają swoje mocne strony, wyjątkowe talenty oraz obszary do wzmocnienia.**

- **Energia Czerwona,** bo liczy się nastawienie na **cel** oraz **efekty** naszych Klientów.
- **Energia Niebieska,** bo działamy zawsze w oparciu o **wiedzę** i sprawdzone merytoryczne rozwiązania.
- **Energia Zielona,** bo stawiamy na **zespół**, który pracuje z pasją.
- **Energia Żółta,** bo czerpiemy **inspiracje** z globalnych trendów i innowacji.

Podstawą skuteczności naszych działań szkoleniowych jest nie tylko zaufanie Klientów poparte licznymi [referencjami, wyróżnieniami ekspertów](#), lecz także wewnętrzny system oceny oparty m.in. o **Model Kirkpatricka** – bo liczą się rezultaty.

Do powstania naszego hasła przewodniego: **„We Make You Grow”** zainspirowali nas nasi Klienci i historia każdego, wspólnie wypracowanego sukcesu. Realizujemy projekty rozwojowe tak, **aby przełożyć „Make” na „Grow”**, stale weryfikując propozycje w ramach katalogu naszych usług o najskuteczniejsze i niezawodne rozwiązania.

POZYSKAJ DOFINANSOWANIE DO SZKOLEŃ

[KFS: SPRAWDŹ LINK](#)

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 2

OPIS SZKOLENIA

Znasz to uczucie, gdy wychodzisz z sali po prezentacji z poczuciem, że **nikt nie docenił Twojego wysiłku?** Dane, nad którymi pracowałeś/aś godzinami, **nie poruszyły odbiorców.** Pojawia się rozczarowanie i niepewność – czy zrobiłeś/aś to dobrze? A czasem także irytacja, że Twoje analizy nie zostały potraktowane poważnie tylko dlatego, że zabrakło im odpowiedniej formy.

Świat biznesu opiera się na danych – sprzedażowych, produktowych, marketingowych czy personalnych, ale bez odpowiedniej narracji łatwo o „suche” slajdy, które nie angażują i nie wywołują pożądaných reakcji. Efekt? Kiedy pytasz „Czy są pytania?” – zapada cisza. Odbiorcy przestają śledzić treść, myślami uciekają w poboczne kwestie, a Twoja praca analityczna, raport czy rekomendacja zostają niezrozumiane, **nawet jeśli stoją za nimi solidne dane.**

Jeśli Twoje prezentacje są **pełne wykresów i tabel, często mówisz o analizach czy prognozach** i chcesz, by odbiorcy słuchali Cię z uwagą i reagowali – warsztat „Data storytelling” jest dla Ciebie.

Szkolenie „Data storytelling w biznesie” to praktyczny warsztat (online lub stacjonarnie w Warszawie), który pokaże Ci, **jak budować prezentacje z danymi w sposób, który sprzyja przyswajaniu treści.** Nauczysz się, jak przekładać dane na historie angażujące emocje i wyobraźnię, jak konstruować narracje wokół faktów, jak dobierać formy wizualizacji na prezentacji oraz jak syntetyzować informacje, by **nawet najbardziej skomplikowane liczby stawały się zrozumiałe i zapadały w pamięć.**

Weź udział w naszym warsztacie, **zyskaj pewność siebie** i twórz **profesjonalne prezentacje oparte na data storytellingu**, sprawiając, że Twoje dane angażują od pierwszego slajdu.

Poznaj praktyczny warsztat z data storytellingu i prowadź angażujące prezentacje danych, które budują Twój wpływ oraz wizerunek eksperta.

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



DLA KOGO TO SZKOLENIE BĘDZIE IDEALNE?

- **Dla analityków, marketerów, pracowników controllingu, finansów, IT czy HR**, którzy na co dzień przedstawiają złożone dane i chcą, aby ich prezentacje były nie tylko czytelne, ale i angażujące.
- **Dla menedżerów różnego szczebla oraz project managerów**, którzy przedstawiają dane swoim przełożonym, zarządom, klientom lub zespołom projektowym – i chcą, aby ich liczby i rekomendacje realnie wpływały na decyzje biznesowe.
- **Dla ekspertów i przedstawicieli sprzedaży**, którzy prezentują oferty, wyniki lub prognozy i potrzebują sposobu, by dane działały jak mocny argument, a nie bariera w przekazie.
- **Dla naukowców, trenerów biznesu i wykładowców**, którzy chcą zainteresować odbiorców skomplikowanymi danymi lub pozyskiwać granty czy wsparcie dla swoich projektów.
- **Dla wszystkich pasjonatów danych i nauk ścisłych**, którzy wiedzą, że w biznesie wygrywa ten, kto potrafi zaciekać i przekonać.

W JAKICH WYZWANIACH POMOŻE CI TO SZKOLENIE?

- **Masz wrażenie, że Twoje prezentacje z liczbami, wykresami i dashboardami są rzetelne, ale odbiorcy szybko wyłączają swoją uwagę?** Nauczysz się konstruować narrację według modelu „bohater–konflikt–rozwiązanie”, by dane zawsze prowadziły do zaangażowania.
- **Zastanawiasz się, jak uprościć skomplikowane tabele i wykresy, by przekaz nie gubił sensu?** Na praktycznym szkoleniu poznasz regułę „jeden wykres – jedna myśl” i przećwiczysz selekcję danych, by Twoje slajdy nie przytłaczały słuchacza.
- **Chcesz nauczyć się przekazywać liczby w sposób przystępny, tak by odbiorcy naprawdę je rozumieli?** Poznasz reguły prezentowania informacji liczbowych w prosty, angażujący sposób, który zwiększa ilość zapamiętywanych treści.
- **Trudno Ci prowadzić spotkania, prezentacje i mówić o danych bez stresu?** Dzięki praktycznym ćwiczeniom ze strukturą „Wstęp–Rozwinięcie–Zakończenie” oraz pod okiem trenera biznesu z doświadczeniem scenicznym zyskasz pewność, że potrafisz mówić płynnie, obrazowo i z większym spokojem.
- **Chcesz, aby Twoje raporty i analizy miały większy wpływ na decyzje biznesowe?** Nauczysz się wzbogacać dane autentycznymi historiami, które zwiększają siłę perswazji i budują Twój autorytet eksperta.

Grow!



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 4

- **Brakuje Ci pewności siebie podczas wystąpień biznesowych, bo wiesz, że dane same w sobie nie poruszają słuchaczy?** W trakcie licznych ćwiczeń indywidualnych, grupowych oraz prezentacji na forum z nagrywaniem i feedbackiem rozwiniesz kompetencje autoprezentacyjne – od modulacji głosu, przez mowę ciała, aż po świadome budowanie perswazyjnego przekazu.
- **Obawiasz się pytań i obiekcji podczas wystąpień?** W trakcie warsztatów przećwiczysz, jak odpowiadać storytellingowo na trudne pytania, by neutralizować wątpliwości słuchaczy.
- **Chcesz tworzyć wizualizacje danych, które nadają Twoim prezentacjom profesjonalny i zapadający w pamięć charakter?** Podczas warsztatu poznasz zasady wizualizacji – od doboru odpowiedniego wykresu, przez czytelność, aż po wyróżnianie kluczowych informacji – dzięki czemu Twoje prezentacje staną się przejrzyste i atrakcyjne.
- **Chcesz wzbogacić swój warsztat menedżerski, sprzedażowy lub trenerski o nowoczesne metody prezentacji?** Dzięki data storytellingowi rozwiniesz umiejętność angażowania opowieściami, które wspierają negocjacje, spotkania z zespołem, rozmowy z klientami czy inne interakcje biznesowe.
- **Szukasz praktycznego, opartego na realiach treningu prezentowania danych, który bazuje na Twoich przykładach i codziennych wyzwaniach?** Podczas szkolenia będziesz pracować na własnych wyzwaniach i wnioskach – prezentując na forum, nagrywając swoje wystąpienia i otrzymując konstruktywny feedback od trenera i grupy.

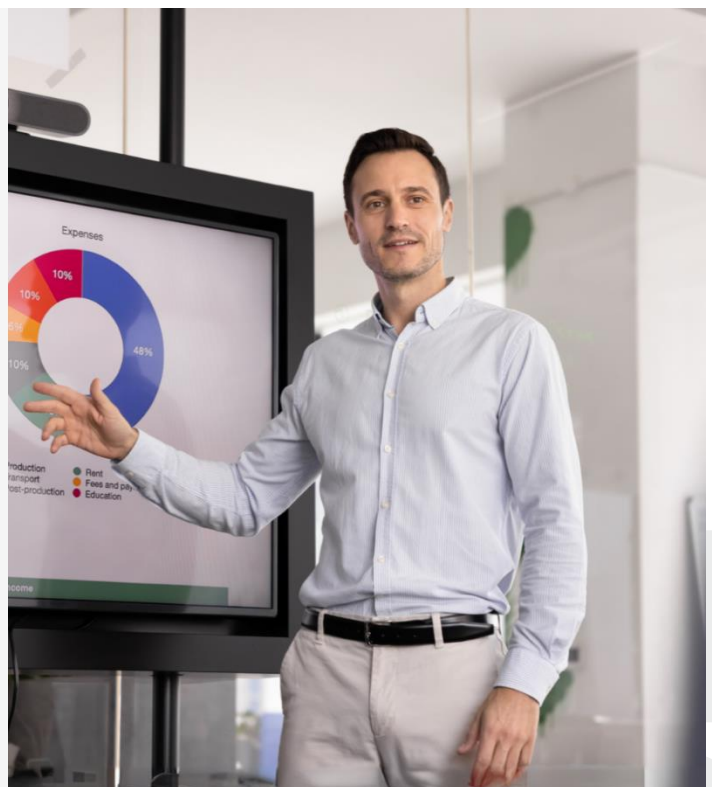


Human Skills
We Make You Grow

DATA STORYTELLING W BIZNESIE. OD DANYCH DO PREZENTACJI, KTÓRE PRZEKONUJĄ I ZOSTAJĄ W PAMIĘCI

Poznaj praktyczny warsztat z data storytellingu i **prowadź angażujące prezentacje danych, które budują Twój wpływ oraz wizerunek eksperta.**

ZESKANUJ
I ZOBACZ NA WWW



Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



KORZYŚCI DLA CIEBIE

- W trakcie warsztatu ze storytellingu danych **nauczysz się konstruować ciekawe i angażujące historie wokół danych**, by Twoje prezentacje wywoływały emocje i zostawały w pamięci odbiorców.
- Poznasz reguły **przekazywania informacji liczbowych w przejrzysty i angażujący sposób**, co sprawi, że Twoje analizy będą łatwiejsze do zrozumienia i chętniej wykorzystywane w decyzjach biznesowych.
- Nauczysz się tworzyć **własny bank historii opartych na danych**, do którego będziesz wracać w prezentacjach, rozmowach i negocjacjach.
- Odkryjesz metody budowania płynnej narracji w oparciu o twarde dane liczbowe, dzięki czemu **zyskasz pewność siebie i swobodę w prezentowaniu** nawet najbardziej złożonych treści.
- Nauczysz się tworzyć **profesjonalne i czytelne slajdy z danymi**, wykresami i tabelami tak, aby były one pomocnym tłem dla opowiadanej historii, a nie przeszkodą w odbiorze.
- Rozwiniesz umiejętność **trafnego odpowiadania historiami na trudne pytania i obiekcje**, neutralizując wątpliwości i zwiększając siłę Twojego przekazu.
- Na tym praktycznym szkoleniu z data storytellingu wzbogacisz swoje prezentacje o autentyczne historie działające na emocje, dzięki czemu zwiększysz zapamiętywanie treści przez odbiorców i **wzmocnisz swój autorytet jako eksperta**.
- Nauczysz się **budować perswazyjny przekaz** na potrzeby spotkań z klientami, kontrahentami czy zespołem, co przełoży się na większą skuteczność w sprzedaży, negocjacjach i komunikacji menedżerskiej.
- Rozwiniesz swoje **kompetencje autoprezentacyjne**, pracując w praktyce nad głosem, mową ciała i umiejętnością angażowania grupy, by Twoje wystąpienia miały większą energię i wpływ.
- Dzięki **licznym ćwiczeniom indywidualnym, grupowym oraz prezentacjom na forum** z nagrywaniem i feedbackiem, wypracujesz nowy standard swoich wystąpień i od razu zobaczysz realne efekty w praktyce.
- Po tym szkoleniu zaczniesz tworzyć prezentacje, które nie tylko informują, ale też inspirują i motywują do działania, a Ty **poczujesz większą satysfakcję i dumę z własnych wystąpień**.
- Weźmiesz udział w nowoczesnym, spersonalizowanym szkoleniu **prowadzonym przez trenera z doświadczeniem zarówno w biznesie, jak i na scenie** – aktora i mówcę, który pokaże Ci, jak łączyć profesjonalizm z siłą wystąpień publicznych.



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 6

KORZYŚCI DLA FIRMY

- Twoja firma zyska pracownika, który potrafi przedstawiać dane w sposób zrozumiały i angażujący, co **zwiększy skuteczność i atrakcyjność spotkań firmowych**.
- **Ograniczysz ryzyko błędnych interpretacji danych u pracowników**, wynikające z nieczytelnych raportów czy przeładowanych treści.
- Twoja organizacja będzie szybciej podejmować trafne decyzje, ponieważ pracownik **zacznie prezentować dane w formie klarownych wniosków i rekomendacji** opartych na storytellingu w biznesie.
- Dzięki szkoleniu z data storytellingu dla pracownika, Twoja firma **uniknie marnowania potencjału pracy analitycznej**, zwiększając szansę na przekładania raportów i rekomendacji na realne działania.
- Zyskasz pracownika, który **lepiej radzi sobie podczas wystąpień przed zarządem, klientami czy partnerami biznesowymi**, budując profesjonalny wizerunek całej organizacji.
- Dzięki szkoleniu firma **podniesie poziom profesjonalizmu w komunikacji biznesowej**, co pozytywnie wpłynie na relacje z klientami, kontrahentami i inwestorami.
- Wzrośnie bezpieczeństwo reputacyjne Twojej organizacji – pracownik będzie znał zasady etycznej i transparentnej prezentacji danych, co **minimalizuje ryzyko wizerunkowych wpadek**.
- Zyskujesz **pewność inwestycji w trening kompetencji pracownika** w formule 100% praktyki – od mini-prezentacji po wystąpienia na forum – każde z feedbackiem i możliwością doskonalenia swojego stylu.
- Inwestycja w to szkolenie **przełoży się na wzrost efektywności pracownika zarówno teraz, jak i w przyszłości** – dzięki licznym ćwiczeniom, feedbackowi i spersonalizowanej pracy na realnych wyzwaniach.
- Pracownik Twojej firmy **bezpiecznie zdobędzie nowe kompetencje** dzięki renomie i najwyższym standardom usług szkoleniowych (SUS 2.0) stosowanych w Human Skills.
- Otrzymasz **dostęp do indywidualnego doradztwa, wsparcia w planach rozwojowych i preferencyjnych warunków współpracy**, jakie oferujemy naszym Klientom.

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 7

CELE SZKOLENIA:

- **Doskonalenie zdolności komunikacyjnych, menedżerskich i sprzedażowych.**
- **Opanowanie umiejętności konstruowania i opowiadania historii** tak, aby wzbudzały one ciekawość odbiorców.
- **Wzmocnienie umiejętności przekazywania danych zawartych w tabelach** w przystępny, czytelny i przekonujący sposób.
- Kształtowanie nawyku **ilustrowania twardych danych autentycznymi historiami**, które dodają nadawcy pewności siebie oraz swobody w mówieniu.
- **Budowanie pewności siebie w prezentacji danych**, a przez to budowanie wizerunku eksperta w swojej dziedzinie.
- **Rozwinięcie kompetencji menedżerskich i sprzedażowych w zakresie prezentowania danych** tak, aby były one ważne dla odbiorców i motywowały ich do działania.

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



SZCZEGÓŁOWY PROGRAM SZKOLENIA „MINDSET KLIENTA, CZYLI STYLE MYŚLENIA W SPRZEDAŻY”

Moduł 1: Zasady konstruowania historii opartych na danych.

- Czym jest storytelling danych?
- Historie w komunikacji biznesowej – przykłady, które pokazują, że storytelling daje klasycznym prezentacjom nowe życie, budzi ciekawość i podnosi atrakcyjność.
- Różne struktury efektywnej opowieści, które pomagają przykuć uwagę uczestników i utrzymać ich uwagę do końca wystąpienia.
- Model: Wstęp – Rozwinięcie – Zakończenie – struktura, która pozwala mówić płynnie i swobodnie bez pomocy notatek.
- Elementy narracji: bohater, konflikt, rozwiązanie, rezultat – tak powstają wciągające i przekonujące historie.
- Świadomość celu i zaskakująca puenta, czyli czego nie może zabraknąć w dobrej historii.
- Jakich słów używać, aby Twoja historia była dynamiczna i wiarygodna?
- Jak za pomocą szczegółów i dialogów podnieść autentyczność oraz emocjonalny ładunek historii?
- Jak balansować emocjami, aby historia była bardziej znacząca dla słuchaczy?
- Ćwiczenie: Krótkie historie uczestników.
- Feedback od trenera i grupy.

Moduł 2: Wizualizacja danych jako element narracji, czyli jak prezentować dane ukryte w tabelach, wykresach, ilustrując je historiami?

- Szczegółowe reguły wizualizacji danych
- Dobór wykresów i infografik do opowieści.
- Wybór odpowiedniego środka przekazu wizualnego, dobór wykresu do rodzaju danych.
- Wyróżnianie kluczowych informacji – jak kierować uwagę słuchaczy?
- Prostota i czytelność: Jeden wykres – jedna myśl, czyli selekcja danych i usuwanie śmieci krok po kroku.
- Błędy i pułapki wizualizacji danych, których warto unikać:
 - ✓ Konsekwencja w stosowaniu kolorów.
 - ✓ Unikanie efektów 3D.
 - ✓ Opis osi i legend.
 - ✓ Odpowiednia skala.
 - ✓ Użycie jednostek miary.
- Transparentność i etyka w prezentacji danych.
- Ćwiczenia: interpretacja i tworzenie wizualizacji.



Moduł 3: Sztuka opowiadania barwnych i ekscytujących historii

- Wiarygodność – jak ją budować poprzez dane?
- Jak omawiać dane liczbowe, aby były one policzalne i zrozumiałe dla odbiorców?
- Co zrobić, aby dane miały znaczenie dla odbiorców.
- Kiedy i jak opowiadać historie, których podstawą są dane?
- Skąd czerpać pomysły na dobre historie?
- Co zrobić, aby je pamiętać i w odpowiednim momencie opowiadać?
- Ćwiczenie: Prezentacje indywidualne uczestników z wykorzystaniem własnych danych.
- Feedback od trenera i grupy.

Moduł 4: Doskonalenie stylu i ekspresji wypowiedzi, aby za pomocą mowy ciała wzmacniać siłę perswazji przekazu werbalnego.

- Modulacja głosu,
- Postawa ciała,
- Kontakt wzrokowy,
- Mimika,
- Gestykulacja,
- Siła uśmiechu,
- Autentyczność,
- Pewność siebie,
- Wiarygodność.

Moduł 5: Podsumowanie szkolenia.

- Najważniejsze wnioski.
- Rekomendacje do dalszego rozwoju.
- Sesja pytań i odpowiedzi.

Grow!



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 10

JAK POWSTAŁ PROGRAM TEGO SZKOLENIA?

Tworząc program tego szkolenia, opieraliśmy się na skutecznych metodach szkoleniowych, takich jak **cykl Kolba i model Kirkpatricka**. Fundamentem jest praktyczność, przechodzisz przez cztery etapy: doświadczenie, refleksję, wyciąganie wniosków i testowanie w praktyce.

Nad programem pracowali nasi doświadczeni, certyfikowani trenerzy, którzy nie tylko znają teorię, ale przede wszystkim **są praktykami** i wiedzą, jak wyglądają realne wyzwania na Twoim stanowisku. Regularnie aktualizujemy program i materiały szkoleniowe – przeprowadzamy audyty, dostosowując je do trendów, najnowszych standardów SUS 2.0 (Standard Usług Szkoleniowych najnowszej generacji) i zmieniających się potrzeb rynku.

Każdy program jest też pod **stałą opieką merytoryczną CEO Human Skills Iwony Firmanty**, Certyfikowanej Trenerki, Psycholożki, Coachki **oraz dedykowanego opiekuna**, którzy czuwają nad jego jakością i aktualnością. Dodatkowo, po każdym szkoleniu przeprowadzamy ankiety ewaluacyjne, aby ocenić efektywność programu i stale go doskonalić. Twoja opinia ma realny wpływ na kształt kolejnych edycji!



Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | II

INFORMACJE ORGANIZACYJNE

Cena i terminy ([link](#))

PAKIET STACJONARNY

Co wchodzi w cenę szkolenia stacjonarnego?

- Realizacja szkolenia w naszym centrum szkoleniowo- doradczym lub w wybranej sali szkoleniowej w ścisłym centrum Warszawy. Dostosowanie do potrzeb osób z niepełnosprawnościami- poinformuj nas o tym. Sala wyposażona jest w urządzenia multimedialne, klimatyzację i wygodne miejsce dla każdego uczestnika.
- Przerwa kawowa premium: wybór kaw i herbat; soki; owoce; fit przekąski oraz najwyższej jakości desery.
- Lunch w pobliskiej restauracji lub na miejscu realizacji szkolenia. Jeżeli jesteś na szczególnej diecie, zgłoś nam swoje potrzeby przed szkoleniem.
- Pakiet szkoleniowy (materiały szkoleniowe, teczka, notatnik, długopis, gadżety).
- Uznany certyfikat odbycia szkolenia potwierdzony jakością SUS 2.0

Jak się przygotować do uczestnictwa w szkoleniu stacjonarnym?

- O dokładnej lokalizacji i szczegółach poinformujemy Cię mailowo przed szkoleniem.
- Szkolenie odbywa się w godzinach 9:00-16:00 – zapraszamy Cię już około godziny 8:45, to doskonała okazja, aby napić się kawy i poznać innych uczestników.
- W trakcie szkolenia będą przerwy kawowe i jedna dłuższa obiadowa.
- Na terenie sali konferencyjnej masz bezpłatny dostęp do szybkiego Internetu Wi-Fi .
- Szkolenie prowadzone jest w kameralnych grupach, masz szansę zadawać pytania i pracować na własnych przykładach.
- Szkolenie odbywa się w samym centrum Warszawy, jeżeli wybierasz się do nas samochodem, weź pod uwagę, że jest to centrum i strefa płatnego parkowania.
- Po zakończeniu szkolenia możesz liczyć na kontakt z trenerem, który odpowie na dodatkowe pytania.

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



PAKIET ON-LINE

Co wchodzi w cenę szkolenia on-line?

- Realizacja szkolenia na nowoczesnej, intuicyjnej platformie Klikmeeting lub Zoom z możliwością zadawania pytań na żywo, interakcji z trenerem i innymi uczestnikami.
- Praktyczne formy realizacji szkolenia takie jak ćwiczenia, dyskusje, praca w grupach, symulacje, co sprawia, że szkolenie jest równie efektywne, jak w formie stacjonarnej.
- Pakiet szkoleniowy w formie pdf w tym książki, ćwiczenia szkoleniowe lub inne dedykowane handouty.
- Uznaný certyfikat odbycia szkolenia potwierdzony jakością SUS 2.0 w formie pdf.
- Możliwość odbycia e-mentoringu po odbyciu szkolenia (po ustaleniu z trenerem).

Jak się przygotować do uczestnictwa w szkoleniu on-line?

- Przed udziałem w szkoleniu otrzymasz link do pokoju online oraz wszystkie niezbędne informacje organizacyjne.
- Szkolenie odbywa się na platformie Klikmeeting lub Zoom. Nie musisz nic instalować. Udział w szkoleniu jest możliwy za pośrednictwem komputera, laptopa oraz telefonu komórkowego. Dla większego komfortu rekomendujemy udział na komputerze lub laptopie.
- Logując się na szkolenie, skorzystaj z przeglądarki Google Chrome lub Firefox.
- Przed rozpoczęciem szkolenia przetestuj swoje urządzenie – sprawdź, czy masz działający mikrofon oraz kamerę, aby móc w pełni uczestniczyć w interaktywnych częściach szkolenia.
- Przygotuj notatnik oraz długopis.
- W trakcie szkolenia będą przerwy krótsze i jedna dłuższa obiadowa.
- Sprawdź jak się przygotować technicznie ([więcej informacji](#)).

Grow!



Human Skills
We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 13

ZDOBĄDŹ UZNANY CERTYFIKAT ([LINK](#))



Human Skills
We Make You Grow

C E R T Y F I K A T

Zaświadcza, że
Pani/Pan Imię i Nazwisko

była uczestnikiem szkolenia:
NAZWA SZKOLENIA

CERTYFIKAT nr XXX/XXX
Trener: Imię i Nazwisko

Institucja szkoleniowa wpisana przez Wojewódzki Urząd Pracy
w Warszawie pod numerem 214/00243/2014.

Certyfikat instytucji zatwierdzający wdrożenie standardu usług
szkoleniowo-rozwojowych SUS 2.0: DEKRA/SUS/000176/1

Dokument elektroniczny, nie wymaga podpisu.



Polska Izba Firm
Szkoleniowych



Data szkolenia: 12.12.2020 r.
Data wystawienia dokumentu: 12.12.2020 r.

Firma szkoleniowa Human Skills
ul. Widok 18/2, 00-023 Warszawa
tel. (22)224 21 95-96, e-mail: biuro@humanskills.pl

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 14

CO NAS WYRÓŻNIA?

Poznaj nasze atuty, które pomogą Ci wzmocnić kompetencje i osiągnąć wyznaczone cele.

- Działamy **już od 2010 roku**, a od tamtej pory przeprowadziliśmy tysiące szkoleń dla osób indywidualnych i firm, nieustannie dostosowując naszą ofertę do realnych wyzwań rynku. Każde szkolenie opiera się na wypracowanych przez lata praktyki standardach, by nasi Klienci mogli rozwijać swoje umiejętności **w pewnym i sprawdzonym procesie**.
- Działalność naszej firmy jest stale audytowana wewnętrznie oraz zewnętrznie m.in. przez renomowaną organizację **DEKRA Certification**. Projektujemy szkolenia w oparciu o **Standard Usług Szkoleniowych 2.0**, a także należymy do Polskiej Izby Firm Szkoleniowych i kierujemy się jej Kodeksem Dobrych Praktyk.
- Wyróżniamy się jedną z **najszerzych tematycznie ofert szkoleń otwartych i zamkniętych, usług coachingowych oraz narzędzi diagnostycznych na rynku**. Możesz znaleźć u nas wszystko, czego potrzebujesz kompleksowo - od kompetencji menedżerskich czy sprzedażowych, przez soft skills aż po unikalne szkolenia PREMIUM.
- Nasza firma szkoleniowo- doradcza została **założona i stale prowadzona jest przez doświadczoną i wykwalifikowaną liderkę** - Iwonę Firmanty- psycholożkę, socjolożkę, certyfikowaną coachkę i trenerkę. Na co dzień merytorycznie wspiera ona nasz Zespół oraz czuwa nad jakością i efektywnością świadczonych usług.

WYBRANE OPINIE NASZYCH KLIENTÓW:

- „Szkolenie przeprowadzone było profesjonalnie oraz w interesujący sposób, co znajduje odzwierciedlenie w pozytywnych ocenach uczestników. Program szkolenia pod względem merytorycznym został bardzo dobrze dostosowany do naszych oczekiwań. A Pani Agnieszka, jako trenerka zachęcała naszych pracowników do aktywnego uczestnictwa poprzez zorganizowanie pracy w grupach w formie warsztatów, co pozwoliło im na świetną integrację oraz możliwość podzielenia się swoim doświadczeniem. Na uznanie również zasługuje świetna organizacja, przygotowanie profesjonalnych materiałów szkoleniowych oraz stały kontakt z firmą, przed i po szkoleniu. Z przyjemnością polecamy firmę Human Skills oraz bardzo dziękujemy za organizację szkolenia.
- “Szkolenie upłynęło mi bardzo szybko. Trener wywarł wrażenie osoby kompetentnej i doświadczonej. Mam poczucie, że dużo z wyniesionych informacji będę mogła zastosować w swojej pracy.”
- „Bardzo duży zakres wiedzy i doświadczenie. Wiedza została przekazana ze spokojem, zaangażowaniem, tematy omówione szczegółowo, bardzo przydatne ćwiczenia. Szeroki zakres informacji, jasne materiały. Atmosfera bardzo przyjemna, kameralna, bezstresowa.”

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 15

Z NASZEJ OFERTY KORZYSTAJĄ LIDERZY NA RYNKU:



Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl