

We Make You Grow!

Nasza wiedza wspiera Twój biznes.



Rejestr Instytucji
Szkoleniowych (RIS)
pod numerem 214/00243/2014



Firma szkoleniowa Human Skills

Angażuj i motywuj!

Jak zwiększać zaangażowanie
i zmotywowanie w zespole finansowo
i pozafinansowo?

Grow!



Human Skills
We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 1

DLACZEGO HUMAN SKILLS?

Od kilkunastu lat wspieramy w rozwoju Klientów B2B oraz B2C organizując szkolenia, warsztaty, kursy, czy indywidualne konsultacje. To ogromne doświadczenie i ciągła otwartość na zmiany sprawia, że co roku przechodzimy audyt oraz certyfikację **DEKRA Certification, będąc w gronie najlepszych firm szkoleniowych w Polsce**. Należymy do **Polskiej Izby Firm Szkoleniowych** działając zgodnie ze **Standardami Usług Szkoleniowych SUS**. Co roku aktualizujemy nasze usługi w **Rejestrze Instytucji Szkoleniowych RIS**. Współpracujemy z **Krajowym Funduszem Szkoleniowych KFS** oraz **Bazą Usług Szkoleniowych BUR**.

TU ZAPŁACISZ KARTĄ



Nasze logo to **cztery postaci, pomiędzy którymi powstaje kształt puzzla** - kluczowego elementu w budowaniu spójnej całości. Ten symbol ma dla nas ogromne znaczenie, bo prezentuje jednocześnie **siłę indywidualności**, jak i **zespołowy potencjał**. Jako firma szkoleniowo-doradcza dostarczamy sprawdzone i skuteczne usługi rozwojowe, mając zawsze na uwadze najwyższe standardy branży szkoleniowej oraz **indywidualne potrzeby naszych Klientów**. U nas każdy Klient oraz Uczestnik znajdzie przestrzeń, **by wzmocnić swoje kompetencje w zgodzie z własnym stylem działania**. Prowadzimy również projekt [Sukces Kobiety Biznesu](#).

Motywy przewodnim naszej firmy są **4 energie** znane z wielu narzędzi diagnostycznych, jakimi dysponujemy: **Extended DISC, Insights Discovery, FRIS, Maxi DISC, kolory osobowości czy test kolorów Hartmana**. To za pomocą tych narzędzi nasi Klienci **odkrywają swoje mocne strony, wyjątkowe talenty oraz obszary do wzmocnienia**.

- **Energia Czerwona**, bo liczy się nastawienie na **cel** oraz **efekty** naszych Klientów.
- **Energia Niebieska**, bo działamy zawsze w oparciu o **wiedzę** i sprawdzone merytoryczne rozwiązania.
- **Energia Zielona**, bo stawiamy na **zespół**, który pracuje z pasją.
- **Energia Żółta**, bo czerpiemy **inspiracje** z globalnych trendów i innowacji.

Podstawą skuteczności naszych działań szkoleniowych jest nie tylko zaufanie Klientów poparte licznymi [referencjami, wyróżnieniami ekspertów](#), lecz także wewnętrzny system oceny oparty m.in. o **Model Kirkpatricka** - bo liczą się rezultaty.

Do powstania naszego hasła przewodniego: **„We Make You Grow”** zainspirowali nas nasi Klienci i historia każdego, wspólnie wypracowanego sukcesu. Realizujemy projekty rozwojowe tak, **aby przełożyć „Make” na „Grow”**, stale weryfikując propozycje w ramach katalogu naszych usług o najskuteczniejsze i niezawodne rozwiązania.

POZYSKAJ DOFINANSOWANIE DO SZKOLEŃ

KFS: SPRAWDŹ LINK

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 2

OPIS SZKOLENIA

Inspirujesz zespół do osiągnięcia wyników, a motywacja pracowników mimo to stoi w miejscu? Chcesz wzmacniać zaangażowanie w rozmowie motywującej z pracownikiem, ale nie zawsze wiesz, jak dobrać argumenty, by rzeczywiście zadziałały?

Motywacja pracowników nie spada z dnia na dzień – to proces, który często zaczyna się od **niejasnych celów, braku poczucia wpływu lub niedopasowania zadań** do kompetencji. Kiedy standardowe metody przestają działać, a pracownicy są coraz mniej responsywni, ich efektywność spada. W efekcie **musisz coraz częściej interweniować, monitorować, mobilizować**. Deficyty motywacji oraz zaangażowania zawsze znajdują swoje odzwierciedlenie w wynikach zespołu, a to Ty jako menedżer **jesteś odpowiedzialny przed organizacją** za KPI, targety i efektywność pracy.

Szkolenie otwarte on-line lub stacjonarne „Angażuj i motywuj!” wyposaży Cię w sprawdzone techniki motywacyjne do zrozumienia, przede wszystkim **budowania realnego zaangażowania** – zarówno poprzez mechanizmy finansowe, jak i pozafinansowe. **Przestaniesz tracić czas i energię** na metody, które nie działają. Poznasz **skuteczne sposoby motywowania** oparte na **psychologii, badaniach nad motywacją i realiach biznesowych**, dostosowane do różnych typów pracowników i etapów ich kariery. Dowiesz się, jak trafnie identyfikować indywidualne motywatory, wzmacniać poczucie sensu w pracy i tworzyć środowisko, w którym ludzie chcą się rozwijać i angażować. To nie tylko zmiana dla zespołu – to także Twój krok do bycia **bardziej świadomym i wpływowym liderem**.

Czy wiesz, że szkolenie dla menadżerów z motywowania jest częścią **Akademii Menadżera?** Akademia Menadżera **to 5-etapowa ścieżka rozwoju**, która krok po kroku rozwija umiejętności przywódcze i menedżerskie. W Akademii Menadżera sam określasz odstępy czasowe, w jakich realizujesz kolejne szkolenia, by zdobyć pełną wiedzę i umiejętności wymagane od liderów. **Certyfikowane szkolenie „ANGAŻUJ I MOTYWUJ! Jak zwiększać zaangażowanie i zmotywowanie w zespole finansowo i pozafinansowo?” to trzeci etap**, który pozwoli Ci przejść od zrozumienia jak wspierać motywację pracowników do kolejnych etapów zaawansowania kompetencji menedżera. Możesz także zrealizować szkolenie **jako odrębny kurs** wzmacniający kompetencje przywódcze.

Zbuduj autentyczne zaangażowanie w zespole i wykorzystaj prawdziwą siłę motywacji, by potwierdzić swoją pozycję lidera. Poznaj narzędzia motywacyjne, które faktycznie działają.

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.



DLA KOGO TO SZKOLENIE BĘDZIE IDEALNE?

- **Dla początkującego lidera**, który chce poznać skuteczne sposoby motywowania pracowników oraz nauczyć się w praktyce wpływać na zaangażowanie pracowników i ich chęć do pracy.
- **Dla doświadczonego menadżera, dla którego motywacja pracowników stanowi wyzwanie**, który potrzebuje uzupełnienia wiedzy lub praktycznego treningu w tym, jak zrozumieć i skutecznie wzmacniać motywację bez wywoływania negatywnych emocji.
- **Dla liderów, którzy chcą doskonalić swoje kompetencje menedżerskie** oraz wzmacniać swoją skuteczność poprzez warsztat prowadzony pod okiem doświadczonych trenerów – praktyków w zarządzaniu.
- **Dla osób aspirujących do roli menadżera**, które chcą nauczyć się sztuki motywowania ludzi, by dobrze przygotować się do podejmowania wyzwań codziennej pracy lidera oraz zwiększyć swoje szanse w konkursie na stanowisko lidera.

W JAKICH WYZWANIACH POMOŻE CI TO SZKOLENIE?

- **Znasz różne narzędzia motywacyjne, ale mimo ich stosowania, nie obserwujesz wzrostu motywacji w zespole?** Szkolenie „Angażuj i motywuj!...” nauczy Cię umiejętnego doboru metod motywowania pracowników, dzięki czemu realnie wpłyniesz na zaangażowanie w zespole.
- **Masz w zespole utalentowanych ludzi, ale nie potrafisz wykorzystać ich potencjału** ani zachęcić ich do zaangażowania w żaden projekt? Dzięki szkoleniu dowiesz się, jak motywować ludzi, korzystając z wiedzy o ich talentach i mocnych stronach.
- **Często spotykasz się z oporem, a nie z entuzjazmem u pracowników?** Podczas kompleksowego szkolenia z obszaru motywacji dla liderów nauczysz się rozpoznawać czynniki demotywujące i przekształcać je, by skutecznie przywracać zaangażowanie w zespole.
- **Szukasz nowych sposobów, aby poprawić produktywność i jakość pracy zespołu?** Nasz Certyfikowany Trener z doświadczeniem menedżerskim wskaże Ci, jak dopasować strategię motywacyjną do różnych członków zespołu (różna generacja, staż pracy, preferencje i wiele więcej), aby uzyskać jak najlepsze rezultaty.
- **Obawiasz się, by samemu nie popaść w rutynę i nadal angażować się w pracę, mimo że zespół tego nie okazuje?** To otwarte szkolenie kompetencji menadżera pomoże Ci znaleźć nowe sposoby na odkrycie i utrzymanie własnej motywacji.



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 4

- **Chcesz poszerzyć wiedzę na temat motywacji wewnętrznej i zewnętrznej u różnych generacji pokoleniowych pracowników?** Z nami poznasz specyficzne potrzeby i oczekiwania pracowników z różnych grup pokoleniowych i zaczniesz trafniej dopasować podejście do każdego członka zespołu.
- **Masz w zespole osoby z negatywnym nastawieniem i nie wiesz, jak do nich dotrzeć?** Nauczysz się odkrywać, od czego zależy motywacja pracowników i dowiesz się, jak w praktyce wykorzystać zdobyte dane, by silniej motywować swoich ludzi i napędzać cały zespół pozytywną energią.
- **Zdarza Ci się czasem kryzys motywacji i chcesz nauczyć się skutecznie zwalczać taki stan?** W czasie szkolenia z motywowania pracowników poznasz skuteczne metody automotywacji i nauczysz się korzystać z ich możliwości.
- **Przygotowujesz się do konkursu na stanowisko menedżera i chcesz dobrze wypaść na tle konkurencji?** Szkolenie dostarczy Ci kompletną wiedzę o tym, jak motywować pracowników, a także zapewni certyfikat do umieszczenia w CV oraz na LinkedIn, abyś mógł potwierdzić zdobyte kompetencje menedżerskie.



Human Skills
We Make You Grow

ANGAŻUJ I MOTYWUJ! JAK ZWIĘKSZAĆ ZAANGAŻOWANIE I ZMOTYWOWANIE W ZESPOLE FINANSOWO I POZAFINANSOWO?

Zbuduj autentyczne zaangażowanie w zespole i wykorzystaj prawdziwą siłę motywacji, by potwierdzić swoją pozycję lidera. **Poznaj narzędzia motywacyjne, które faktycznie działają.**

ZESKANUJ
I ZOBACZ NA WWW





KORZYŚCI DLA CIEBIE

- Zdobędziesz **uporządkowaną i praktyczną wiedzę** na temat skutecznych metod motywowania i angażowania pracowników, co pozwoli Ci świadomie budować zaangażowany zespół.
- Poznasz **działające narzędzia motywacyjne** i nauczysz się wdrażać je w codziennej pracy, dostosowując je do specyfiki swojego zespołu i organizacji.
- Nauczysz się identyfikować i skutecznie eliminować trudności związane z brakiem motywacji w zespole, co pozwoli Ci utrzymać **wysokie wyniki i pozytywną atmosferę pracy**.
- **Dzięki licznym ćwiczeniom praktycznym** na szkoleniu, opanujesz techniki diagnozowania indywidualnych czynników motywacyjnych i nauczysz się formułować motywujące komunikaty dopasowane do konkretnych osób.
- Dowiesz się, jak dostosowywać **strategie motywacyjne do wieku, stażu pracy, wartości i unikalnych cech** osobowościowych pracowników, aby skuteczniej inspirować ich do działania.
- Dowiesz się, jak skutecznie łączyć **motywację finansową i pozafinansową**, aby maksymalizować efektywność programów motywacyjnych i jednocześnie uwzględniać budżet organizacji.
- Po szkoleniu zaczniesz **czerpać osobiste korzyści** ze zrozumienia własnej, prawdziwej motywacji, co pozwoli także i Tobie **unikać kryzysów motywacyjnych** i długofalowo utrzymywać wysoki poziom satysfakcji z roli lidera.
- Zrozumiesz **mechanizmy psychologiczne stojące za motywacją i demotywacją**, co pozwoli Ci lepiej przewidywać reakcje zespołu i dostosowywać działania do indywidualnego potencjału pracowników.
- Udoskonalisz **swoje umiejętności komunikacyjne** i zaczniesz formułować **autentyczne komunikaty**, które wzmacniają zaangażowanie i motywują do realizacji celów.
- Przećwiczysz i na bieżąco skorygujesz techniki motywacyjne pod okiem **trenera z wieloletnim doświadczeniem** w zarządzaniu i prowadzenia szkoleń.
- Otrzymasz **uznany certyfikat ukończenia szkolenia dla menedżerów**, potwierdzający zdobyte kompetencje w zakresie motywowania i angażowania zespołu.

Grow!



KORZYŚCI DLA FIRMY

- Wzmocnisz **przewagę konkurencyjną firmy**, inwestując w profesjonalizację kadry zarządzającej i podnosząc jej skuteczność w budowaniu **zmotywowanych, wydajnych zespołów**.
- Zbudujesz zespół menedżerów, którzy skutecznie angażują pracowników w misję i cele organizacji, tworząc **środowisko sprzyjające innowacyjności, produktywności i lojalności** wobec firmy.
- **Zmniejszysz rotację kadrową oraz koszty rekrutacji** i wdrażania nowych pracowników, dzięki skutecznym strategiom motywacyjnym, które zwiększają zaangażowanie i satysfakcję pracowników.
- **Podniesiesz efektywność programów benefitowych**, ponieważ menedżerowie nauczą się dostosowywać systemy motywacyjne do rzeczywistych potrzeb i oczekiwań pracowników, eliminując nieefektywne wydatki.
- Wzmocnisz wizerunek firmy jako organizacji, która inwestuje w rozwój liderów i dba o wysokie standardy zarządzania, co **przyciągnie zarówno najlepszych pracowników, jak i wartościowych partnerów biznesowych**.
- Liderzy zatrudnieni w Twojej firmie **bezpiecznie i profesjonalnie** zdobędą nowe kompetencje menedżerskie, dzięki najwyższym standardom usług szkoleniowych (SUS 2.0) stosowanych w Human Skills.
- Otrzymasz dostęp do **indywidualnego doradztwa i wsparcia w projektowaniu planów szkoleniowych i preferencyjnych warunków** współpracy dla naszych stałych Klientów.

CELE SZKOLENIA:

1. Zwiększenie świadomości w obszarze **falszywych przekonań i mitów towarzyszących nam w temacie motywacji**.
2. Wdrożenie strategii **motywacji uwzględniającej różnorodność pokoleniową**.
3. Rozwinięcie kompetencji diagnozy prawdziwych **motywatorów pracowników**.
4. Doskonalenie zdolności **komunikacji motywującej**.
5. Pogłębienie wiedzy w obszarze **motywacji i demotywacji**.
6. Praktyczne zastosowanie wiedzy z obszaru **motywacji do indywidualnego motywowania pracowników**.

Grow!



SZCZEGÓŁOWY PROGRAM SZKOLENIA DLA MENEDŻERÓW „ANGAŻUJ I MOTYWUJ!”

Rozpoczęcie zajęć. Wstęp – diagnoza potrzeb Kursantów, wyznaczenie celów kursu, kontrakt.

Moduł I. Czy motywacja jest nam potrzebna?

- Mity dotyczące motywacji i ich wpływ na nasze oczekiwania.
- Istota motywacji wewnętrznej i zewnętrznej.
- Analiza sytuacji motywujących i demotywujących w rzeczywistości Uczestników.
- Motywacja a budowanie nawyków – do czego potrzebujemy motywacji a do czego nawyków?
- Teorie motywowania – klasyczne vs nowoczesne – czyli, co wiemy od lat.
- Motywacja przyszłości – na czym bazować? – sens, autonomia, mistrzostwo.
- Wyzwania leaderskie w obszarze motywacji – analiza na podstawie aktualnych badań i trendów.

Moduł II. Wpływ lidera na motywację i zaangażowanie pracowników

- Automotywacja – jak znaleźć chęć do działania? Świadomość siebie – arkusz siły (mam, potrzebuję).
- Moja strefa wpływu jako menedżera – gdzie i jak mogę wspierać mój zespół, jak tworzyć warunki?
- Skąd czerpać informację o motywacji pracowników? (rozmowy indywidualne, rekrutacja, podsumowanie, decyzja o wypowiedzeniu).
- Identyfikacja demotywujących czynników (toksyczne zachowania, klimat, zadania skazane na porażkę).
- Przeprowadzanie indywidualnych rozmów z pracownikami – arkusze rozmów.

Moduł III. Motywacja i zaangażowanie

- Motywacja a różnice pokoleń – analiza sił napędowych dla poszczególnych pokoleń.
- Siła prawdziwej motywacji – autentyczne zaangażowanie jako kluczowy element nowoczesnych organizacji – badania, trendy.
- Znajomość talentów i mocnych stron – dlaczego znajomość talentów Gallupa przekłada się na motywację i zaangażowanie pracowników? – najnowsze badania.
- Jak znaleźć Utalentowanych Pracowników i jak ich zatrzymać w swoich zespołach? – narzędzie 12 pytań.



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 8

Moduł IV. Motywacja mojego zespołu

- Potrzeby indywidualne pracowników – znaki rozpoznania.
- Wykorzystanie talentów i mocnych stron zespołu.
- Komunikacja motywująca – jak poprzez komunikaty oddziaływać na motywację pracowników?
- Motywująca, wzmacniająca informacja – docień, pochwal, wzmocnij.
- Czy można zmotywować pracownika, udzielając mu korygującego feedbacku?
- Dopasowanie motywatorów do poszczególnych osób – 16 motywatorów *Reiss Motivation Profile*.
- Indywidualne kotwice motywacyjne Scheina – analiza swoich motywatorów.
- Analiza indywidualnych motywatorów poszczególnych członków zespołu.
- Działania menedżerskie wspierające poszczególne motywatory.

Zakończenie warsztatu. Szkolenie kończy się podsumowaniem najistotniejszych treści zaprezentowanych podczas zajęć. Kurs z motywowania i budowania nawyków pozwala Kursantom uzyskać certyfikat potwierdzający ukończenie specjalistycznego kursu w Human Skills.

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



JAK POWSTAŁ PROGRAM TEGO SZKOLENIA?

Tworząc program tego szkolenia, opieraliśmy się na skutecznych metodach szkoleniowych, takich jak **cykl Kolba i model Kirkpatricka**. Fundamentem jest praktyczność, przechodzisz przez cztery etapy: doświadczenie, refleksję, wyciągnięcie wniosków i testowanie w praktyce.

Nad programem pracowali nasi doświadczeni, certyfikowani trenerzy, którzy nie tylko znają teorię, ale przede wszystkim **są praktykami** i wiedzą, jak wyglądają realne wyzwania na Twoim stanowisku. Regularnie aktualizujemy program i materiały szkoleniowe – przeprowadzamy audyty, dostosowując je do trendów, najnowszych standardów SUS 2.0 (Standard Usług Szkoleniowych najnowszej generacji) i zmieniających się potrzeb rynku.

Każdy program jest też pod **stałą opieką merytoryczną CEO Human Skills Iwony Firmanty**, Certyfikowanej Trenerki, Psycholożki, Coachki **oraz dedykowanego opiekuna**, którzy czuwają nad jego jakością i aktualnością. Dodatkowo, po każdym szkoleniu przeprowadzamy ankiety ewaluacyjne, aby ocenić efektywność programu i stale go doskonalić. Twoja opinia ma realny wpływ na kształt kolejnych edycji!



Grow!



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 10

INFORMACJE ORGANIZACYJNE

Cena i terminy ([link](#))

PAKIET STACJONARNY

Co wchodzi w cenę szkolenia stacjonarnego?

- Realizacja szkolenia w naszym centrum szkoleniowo- doradczym lub w wybranej sali szkoleniowej w ścisłym centrum Warszawy. Dostosowanie do potrzeb osób z niepełnosprawnościami- poinformuj nas o tym. Sala wyposażona jest w urządzenia multimedialne, klimatyzację i wygodne miejsce dla każdego uczestnika.
- Przerwa kawowa premium: wybór kaw i herbat; soki; owoce; fit przekąski oraz najwyższej jakości desery.
- Lunch w pobliskiej restauracji lub na miejscu realizacji szkolenia. Jeżeli jesteś na szczególnej diecie, zgłoś nam swoje potrzeby przed szkoleniem.
- Pakiet szkoleniowy (materiały szkoleniowe, teczka, notatnik, długopis, gadżety).
- Uznany certyfikat odbycia szkolenia potwierdzony jakością SUS 2.0

Jak się przygotować do uczestnictwa w szkoleniu stacjonarnym?

- O dokładnej lokalizacji i szczegółach poinformujemy Cię mailowo przed szkoleniem.
- Szkolenie odbywa się w godzinach 9:00-16:00 – zapraszamy Cię już około godziny 8:45, to doskonała okazja, aby napić się kawy i poznać innych uczestników.
- W trakcie szkolenia będą przerwy kawowe i jedna dłuższa obiadowa.
- Na terenie sali konferencyjnej masz bezpłatny dostęp do szybkiego Internetu Wi-Fi .
- Szkolenie prowadzone jest w kameralnych grupach, masz szansę zadawać pytania i pracować na własnych przykładach.
- Szkolenie odbywa się w samym centrum Warszawy, jeżeli wybierasz się do nas samochodem, weź pod uwagę, że jest to centrum i strefa płatnego parkowania.
- Po zakończeniu szkolenia możesz liczyć na kontakt z trenerem, który odpowie na dodatkowe pytania.

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 11

PAKIET ON-LINE

Co wchodzi w cenę szkolenia on-line?

- Realizacja szkolenia na nowoczesnej, intuicyjnej platformie Clikmeeting lub Zoom z możliwością zadawania pytań na żywo, interakcji z trenerem i innymi uczestnikami.
- Praktyczne formy realizacji szkolenia takie jak ćwiczenia, dyskusje, praca w grupach, symulacje, co sprawia, że szkolenie jest równie efektywne, jak w formie stacjonarnej.
- Pakiet szkoleniowy w formie pdf w tym książki, ćwiczenia szkoleniowe lub inne dedykowane handouty.
- Uznany certyfikat odbycia szkolenia potwierdzony jakością SUS 2.0 w formie pdf.
- Możliwość odbycia e-mentoringu po odbyciu szkolenia (po ustaleniu z trenerem).

Jak się przygotować do uczestnictwa w szkoleniu on-line?

- Przed udziałem w szkoleniu otrzymasz link do pokoju online oraz wszystkie niezbędne informacje organizacyjne.
- Szkolenie odbywa się na platformie Clikmeeting lub Zoom. Nie musisz nic instalować. Udział w szkoleniu jest możliwy za pośrednictwem komputera, laptopa oraz telefonu komórkowego. Dla większego komfortu rekomendujemy udział na komputerze lub laptopie.
- Logując się na szkolenie, skorzystaj z przeglądarki Google Chrome lub Firefox.
- Przed rozpoczęciem szkolenia przetestuj swoje urządzenie – sprawdź, czy masz działający mikrofon oraz kamerę, aby móc w pełni uczestniczyć w interaktywnych częściach szkolenia.
- Przygotuj notatnik oraz długopis.
- W trakcie szkolenia będą przerwy krótsze i jedna dłuższa obiadowa.
- Sprawdź jak się przygotować technicznie ([więcej informacji](#)).

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



Human Skills
We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 12

ZDOBĄDŹ UZNANY CERTYFIKAT ([LINK](#))



Human Skills
We Make You Grow

C E R T Y F I K A T

Zaświadcza, że
Pani/Pan Imię i Nazwisko

była uczestnikiem szkolenia:
NAZWA SZKOLENIA

CERTYFIKAT nr XXX/XXX
Trener: Imię i Nazwisko

Institucja szkoleniowa wpisana przez Wojewódzki Urząd Pracy
w Warszawie pod numerem 214/00243/2014.

Certyfikat instytucji zatwierdzający wdrożenie standardu usług
szkoleniowo-rozwojowych SUS 2.0: DEKRA/SUS/000176/1

Dokument elektroniczny, nie wymaga podpisu.



Polska Izba Firm
Szkoleniowych



Data szkolenia: 12.12.2020 r.
Data wystawienia dokumentu: 12.12.2020 r.

Firma szkoleniowa Human Skills
ul. Widok 18/2, 00-023 Warszawa
tel. (22)224 21 95-96, e-mail: biuro@humanskills.pl

Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 13

CO NAS WYRÓŻNIA?

Poznaj nasze atuty, które pomogą Ci wzmocnić kompetencje i osiągnąć wyznaczone cele.

- Działamy **już od 2010 roku**, a od tamtej pory przeprowadziliśmy tysiące szkoleń dla osób indywidualnych i firm, nieustannie dostosowując naszą ofertę do realnych wyzwań rynku. Każde szkolenie opiera się na wypracowanych przez lata praktyki standardach, by nasi Klienci mogli rozwijać swoje umiejętności **w pewnym i sprawdzonym procesie**.
- Działalność naszej firmy jest stale audytowana wewnętrznie oraz zewnętrznie m.in. przez renomowaną organizację **DEKRA Certification**. Projektujemy szkolenia w oparciu o **Standard Usług Szkoleniowych 2.0**, a także należymy do Polskiej Izby Firm Szkoleniowych i kierujemy się jej Kodeksem Dobrych Praktyk.
- Wyróżniamy się jedną z **najszerzych tematycznie ofert szkoleń otwartych i zamkniętych, usług coachingowych oraz narzędzi diagnostycznych na rynku**. Możesz znaleźć u nas wszystko, czego potrzebujesz kompleksowo - od kompetencji menedżerskich czy sprzedażowych, przez soft skills aż po unikalne szkolenia PREMIUM.
- Nasza firma szkoleniowo- doradcza została **założona i stale prowadzona jest przez doświadczoną i wykwalifikowaną liderkę** - Iwonę Firmanty- psycholożkę, socjolożkę, certyfikowaną coachkę i trenerkę. Na co dzień merytorycznie wspiera ona nasz Zespół oraz czuwa nad jakością i efektywnością świadczonych usług.

WYBRANE OPINIE NASZYCH KLIENTÓW:

- „Szkolenie przeprowadzone było profesjonalnie oraz w interesujący sposób, co znajduje odzwierciedlenie w pozytywnych ocenach uczestników. Program szkolenia pod względem merytorycznym został bardzo dobrze dostosowany do naszych oczekiwań. A Pani Agnieszka, jako trenerka zachęcała naszych pracowników do aktywnego uczestnictwa poprzez zorganizowanie pracy w grupach w formie warsztatów, co pozwoliło im na świetną integrację oraz możliwość podzielenia się swoim doświadczeniem. Na uznanie również zasługuje świetna organizacja, przygotowanie profesjonalnych materiałów szkoleniowych oraz stały kontakt z firmą, przed i po szkoleniu. Z przyjemnością polecamy firmę Human Skills oraz bardzo dziękujemy za organizację szkolenia.
- “Szkolenie upłynęło mi bardzo szybko. Trener wywarł wrażenie osoby kompetentnej i doświadczonej. Mam poczucie, że dużo z wyniesionych informacji będę mogła zastosować w swojej pracy.”
- „Bardzo duży zakres wiedzy i doświadczenie. Wiedza została przekazana ze spokojem, zaangażowaniem, tematy omówione szczegółowo, bardzo przydatne ćwiczenia. Szeroki zakres informacji, jasne materiały. Atmosfera bardzo przyjemna, kameralna, bezstresowa.”



Human Skills

We Make You Grow

ul. Widok 18/2,
00-023 Warszawa

Strona | 14

Z NASZEJ OFERTY KORZYSTAJĄ LIDERZY NA RYNKU:



Grow!

Wszystkie treści i materiały zawarte w tej publikacji, stanowią własność Human Skills i są utworem w rozumieniu ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. Nr 90, poz. 631). Żadna jej część nie może być rozpowszechniana lub kopiowana w jakikolwiek sposób (elektroniczny, mechaniczny lub inny) bez pisemnej zgody autora.

(22) 224 21 95-6

+48 603 906 655

biuro@humanskills.pl

www.humanskills.pl